

## ENGIE ENERGÍA PERÚ

### MENORES VOLUMENES VENDIDOS Y ALZA EN PRECIO SPOT Y DE COMBUSTIBLE CONTINÚAN DEPRIMIENDO LOS RESULTADOS.

Persiste la contracción interanual iniciada el 1T22 tras las finalizaciones de contratos con clientes, situación agravada por el contexto actual de altos precios de compra de combustible y electricidad. Por otro lado, los sólidos precios de venta de PPAs continúan siendo el pilar del trimestre, en línea con la industria.

- Los ingresos se mantuvieron estables (+0.1% a/a) como esperábamos, luego de que la caída de 9.0% a/a del volumen vendido (asociada a terminaciones de contratos ocurridas el 4T21 que eliminaron la recuperación lograda de la pandemia) fuera mitigada por el alza en el precio de venta de 9.9% a/a (producto de la buena labor comercial previa al cambio regulatorio del 3T21, que incorporó cláusulas de traspaso de costos).
- El alza del combustible y del precio spot ha golpeado el margen bruto de Engie en 10pp a la fecha. La utilidad bruta (-27.5% a/a) retrocedió por tercer trimestre consecutivo tras el avance de doble dígito de los costos (+15.2% a/a), lo que resultó en un margen bruto debajo de 30% (siendo el promedio histórico superior a 40%). Ello luego de que el alza del precio de combustible siguiera elevando el costo de generación (+17.8% a/a), situación que fue ligeramente moderada por la menor producción (-7.0% a/a) tras la caída en la demanda. Asimismo, las compras netas spot (+128.3% a/a) continuaron representando una alta proporción de los costos totales (10% vs. el 5% promedio previo al alza del precio spot del 3T21).
- La utilidad neta (-37.5% a/a) retrocedió por cuarto trimestre consecutivo, luego de que el efecto de la contracción en la carga financiera (-4.2% a/a) y gasto por impuestos (-23.1% a/a) fuera mitigado por el débil resultado operativo (-28.9% a/a). En consecuencia, el margen neto retrocedió 708pbs a/a. En términos anuales, la utilidad neta acumulada equivale la mitad del nivel reportado hace un año.
- De cara al futuro, consideramos que una recuperación en el corto plazo es incierta, considerando las importantes finalizaciones de contratos ocurridas, y la concentración en termogeneración de la compañía (que representa el 70% y expone sus márgenes a las condiciones climáticas y de precios de combustible/electricidad). Quedamos expectantes al desempeño de los proyectos renovables en marcha (donde el inicio de Punta Lomitas de 240 MW está previsto para el 2S23) y de la estrategia comercial y de compras de la empresa (2,495 MW).

#### Principales Indicadores Financieros (US\$ millones)

	2T22	2T21	a/a	6M22	6M21	Var. %
<b>Ingresos</b>	127	127	0.1%	248	256	-3.0%
<b>EBIT</b>	29	41	-28.9%	57	88	-35.3%
<b>EBITDA</b>	50	60	-17.1%	100	128	-22.0%
<b>Utilidad neta</b>	15	24	-37.5%	37	53	-30.2%
<b>Margen Bruto</b>	25.6%	35.4%	n.a.	25.7%	37.9%	n.a.
<b>Margen EBITDA</b>	39.2%	47.2%	n.a.	40.1%	49.8%	n.a.
<b>Margen neto</b>	11.8%	18.9%	n.a.	14.9%	20.7%	n.a.
<b>ROA</b>	2.7%	4.2%	n.a.	3.3%	4.6%	n.a.
<b>ROE</b>	5.2%	8.3%	n.a.	6.4%	9.1%	n.a.

Fuente: Inteligo, Engie Energía Perú S.A.

**PRECIO OBJETIVO: S/. 7.98**
**RECOMENDACIÓN: COMPRAR+**
**SECTOR: ELÉCTRICAS**

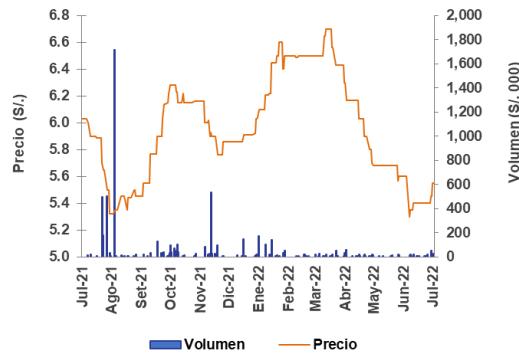
#### Indicadores de Mercado

Cantidad de acciones (miles)	601,370
Rendimiento por dividendos 2022e	1.4%
Rango de 52 semanas ( S/.)	5.30 - 6.70
Volumen prom. de 90 días (miles)	S/ 1.9
Float	38.2%
Capitalización bursátil (millones)	S/ 3,338
Ratio price-to-book value	0.8x

#### Parámetros de recomendación

Precio actual	S/. 5.55
Precio objetivo	S/. 7.98
Rendimiento 12 meses	35.3%
Potencial de apreciación	43.8%
Nemónico	BVL:ENGIEC1

#### Desempeño de los últimos 12 meses



Fuente: Capital IQ

#### Múltiplos BVL:ENGIEC1

	2T22	2022e	Industria
P/E	18.2x	26.2x	9.6x
EV/EBITDA	6.5x	9.2x	8.1x
P/BV	0.8x	1.1x	1.2x

Fuente: Capital IQ, Inteligo

---

## GLOSARIO

- **Utilidad Neta:** Utilidad total disponible de la empresa, después de haber pagado gastos operativos, financieros y tributarios.
- **Pass-through:** Monto que se traslada de una cuenta a otra en la misma proporción
- **D&A:** Depreciación y amortización que equivalen a una pérdida contable asociada al deterioro gradual de los activos
- **EBITDA:** Utilidad operativa de la compañía, excluyendo aspectos contables tales como gastos por depreciación y amortización. Se utiliza como una aproximación de flujos de caja de la compañía.
- **Capex:** Inversión en capital físico. Incrementa los activos de largo plazo de la compañía.
- **EV/EBITDA:** Valor de mercado de la empresa / EBITDA. Métrica de valorización usada para comparar el valor total del negocio vs el EBITDA generado en un año.
- **P/E:** Ratio precio – utilidad. Métrica de valorización relativa que indica el número de años que se necesita para recuperar el dinero invertido en la compra de una acción.
- **P/BV:** Ratio precio – valor en libros. Métrica de valorización que indica si se está pagando demasiado por el valor residual, si la compañía quiebra inmediatamente.
- **Margen Bruto:**  $(\text{Ventas} - \text{Costos}) / \text{Ventas}$
- **Margen EBITDA:**  $\text{EBITDA} / \text{Ventas}$
- **Margen Neto:**  $\text{Utilidad neta} / \text{Ventas}$

## INFORMACION RELEVANTE

Este reporte ha sido preparado por el área de Estrategia y Análisis de Inteligo SAB. Para la realización de este reporte, Inteligo SAB ha confiado en la información proveniente de fuentes públicas. Inteligo SAB no ha verificado la veracidad, integridad o exactitud de la información a la cual ha tenido acceso y, por lo tanto, este reporte no contiene declaración alguna, implícita o explícita, respecto a la veracidad, exactitud o integridad de la información incluida. En este reporte no se ha utilizado información confidencial o privilegiada que pueda significar una infracción a las normas vigentes del organismo regulador pertinente, a las normas del mercado de valores o aquellas que puedan significar incumplimiento a la legislación sobre derechos de autor. Este reporte ha sido elaborado para clientes y representa las perspectivas económicas generales de Inteligo SAB por lo que, a menos que esté explícitamente indicado, este reporte no contiene recomendaciones de inversión. El cliente es el único responsable de las decisiones de inversión que toma o de cualquier otra apreciación en el mercado de valores que adopte sobre la base de esta. Este reporte tampoco tiene como objetivo garantizar un resultado específico, así como tampoco garantizar el cumplimiento de los escenarios presentados en el análisis. En caso el cliente posea información privilegiada está prohibido de revelarla o confiarla a terceros, recomendar operaciones con ella y/o hacer uso indebido de dicha información en beneficio propio o de terceros. En caso el cliente no cumpla con esta prohibición puede ser sujeto de sanciones administrativas y penales. Para más información sobre el uso indebido de información privilegiada, ingrese a [www.inteligosab.com](http://www.inteligosab.com).

### Distribución

Este reporte es propiedad de Inteligo SAB. Ninguna parte del material ni su contenido puede ser copiada, duplicada y/o reenviada por ningún canal digital, ni transmitida o distribuida a terceros sin el consentimiento explícito de Inteligo SAB.

#### A. Declaraciones del analista

El título funcional laboral de la persona responsable de elaborar las recomendaciones contenidas en este reporte es de Analista de Estrategia y Análisis (en adelante "Analista"), a menos que lo contrario sea estipulado.

##### Certificación del Analista

Cada Analista que aparezca en la página frontal de este reporte es el principal responsable de la preparación y contenido de todo o cualquier proporción identificable de este reporte, y certifica que la opinión de cada emisor, acción o proporción identificable de este reporte refleja su opinión del emisor y/o títulos valores. Cada Analista además certifica que ninguna parte de su compensación es, o estará, directa o indirectamente, relacionada con alguna recomendación (es) específica(s) u opinión (es) expresada en este reporte de investigación.

Cada Analista certifica que él o ella actúa de forma independiente e imparcial en relación con la compañía o sus accionistas, directores, y no se encuentra afectado por un actual o potencial conflicto de interés por alguna de las actividades de las compañías bajo cobertura.

**Compensación del Analista:** El/La Analista responsable de la preparación del contenido de este reporte atestigua que ninguna parte de su compensación fue, o estará, directa o indirectamente relacionado a una recomendación específica que él o ella haya realizado en este reporte.

El/La Analista de Estrategia y Análisis responsable de la preparación de este reporte recibe una compensación basada en varios factores, incluyendo la calidad y exactitud de su investigación, *feedback* del cliente, factores competitivos e ingresos generales de la compañía.

#### B. Propiedad y conflictos materiales de interés

Inteligo SAB no es titular de valores emitidos por el emisor, ni tiene interés en conflicto con éste. Tampoco forma parte de su grupo económico. Se deja expresa constancia que otras empresas del grupo económico de Inteligo SAB podrían o no tener valores emitidos por el emisor, o intereses en conflicto con el emisor, por lo que la presente declaración es única y exclusivamente respecto a Inteligo SAB.

##### Otros intereses significativos intereses

Inteligo SAB no se beneficia de los títulos valor emitidos por las compañías referidas en este reporte (incluyendo derivados).

**C. Compensación e inversión en actividades bancarias**

Inteligo SAB no ha gestionado o co-gestionado ofertas públicas de títulos valores de ninguna de las compañías referidas en este reporte. Inteligo SAB no ha recibido compensación, dentro de los 12 últimos meses, por servicios de banca de inversión de las compañías referidas en este reporte. Inteligo SAB no espera o intenta recibir compensación, en los siguientes 3 meses, por servicios de banca de inversión de las compañías referidas en este reporte.

**D. Sistema de clasificación**

Las recomendaciones sobre las acciones se basan en las expectativas de retorno total sobre la mencionada acción durante los próximos doce meses después de asignada la recomendación. Esta opinión está basada en el precio objetivo, de acuerdo con las definiciones líneas abajo detalladas, y de acuerdo con la opinión del analista, las condiciones generales del mercado y el desarrollo de la economía.

**COMPRAR +:**  $25\% < \text{Retorno Esperado acción} \leq x$

**COMPRAR:**  $10\% < \text{Retorno Esperado acción} \leq 25\%$

**MANTENER:**  $-5\% < \text{Retorno Esperado acción} \leq 10\%$

**VENDER:**  $\text{Retorno Esperado acción} \leq -5\%$

**EN REVISIÓN:** Cobertura de la compañía se encuentra bajo revisión.

**E. Precio objetivo**

A menos que se establezca lo contrario en el texto de este reporte, los precios objetivo de este informe se basan en metodologías tales como flujo de caja descontado o comparación de ratios de valorización con compañías comparables, o la combinación de ambas metodologías. Cual sea la metodología de valorización usada, existe un riesgo significativo que el precio objetivo no sea alcanzado en el periodo de tiempo esperado. Factores de riesgo incluyen cambios inesperados en el ambiente competitivo o el nivel de la demanda de los bienes y/o servicios de la compañía. Tales cambios en la demanda resultan ante variaciones tecnológicas, el nivel agregado de la actividad económica, y en algunas ocasiones, las tendencias del mercado. Las valorizaciones pueden estar también sujetas a cambios en la política tributaria, tipo de cambio, y, en ciertas industrias, en el marco regulatorio. Inversiones en mercados extranjeros a través de instrumentos tales como ADR pueden exponer a la compañía a factores riesgo tales como tipo de cambio, impuestos y condiciones políticas y sociales. Esta discusión de metodologías de valorización y factores de riesgos no es integral. Mayor información disponible a solicitud del cliente.

**F. Restricciones de Seguridad**

Ninguna parte de este documento debe ser (i) copiada, fotocopiada o duplicada por ninguna otra forma o medio (ii) redistribuida o (iii) citada sin el consentimiento de Inteligo SAB.

**TRADING**

**Gerente de Distribución y Trading**  
Ernesto Delgado  
(511) 625 9526  
edelgado@inteligogroup.com

**Renta Variable**  
Fernando López  
(511) 625 9536  
flopez@inteligogroup.com

**ASESORÍA DE INVERSIONES****Lima**

**Jefe de Asesoría de Inversiones**  
Dante Peñaloza  
(511) 625 9592  
dpenaloza@inteligogroup.com

**Asesor de Inversiones**  
Karla Aoki  
(511) 625 9423  
kaoki@inteligogroup.com

**Asesor de Inversiones**  
Walter Miranda  
(511) 625 9577  
wmiranda@inteligogroup.com

**Arequipa**

**Asesor de Inversiones**  
Enrique Luna  
(51 54) 60 0814  
eluna@inteligogroup.com

**Asesor de Inversiones**  
Jarry Bedoya  
(51 54) 60 0814  
jbedoya@inteligogroup.com

**ESTRATEGIA Y ANÁLISIS**

**Gerente de Estrategia y Análisis**  
Augusto Rodríguez, CFA  
(511) 625 9521  
arodriguez@inteligogroup.com

**Sub Gerente de Estrategia**  
Carlos Manayay  
(511) 625 9523  
cmanayay@inteligogroup.com

**Head de Macroeconomía**  
Luis Eduardo Falen  
(511) 625 9523  
lfalen@inteligogroup.com

**Analista de Estrategia**  
Max Portocarrero  
(511) 625 9500  
mportocarrero@inteligogroup.com

**Jefe de Análisis de Emisores**  
Diego Cavero  
(511) 625 9497  
dcavero@inteligogroup.com

**Banca – Perú, Colombia y México**  
Matías Rivera  
(511) 625 9421  
mrivera@inteligogroup.com

**Minería y Pulp & Paper**  
Fiorella Mendoza  
(511) 625 9494  
fmendoza@inteligogroup.com

**Consumo y Aerolíneas**  
Julio Torres  
(511) 625 9495  
jtorres@inteligogroup.com

**Construcción, Manufactura y Banca Diversificada**  
Maria-Jose Quiñones  
(511) 625 9500  
mquinones@inteligogroup.com

**Utilities**  
Valeria Valdivia  
(511) 625 9531  
vvaldivia@inteligogroup.com

**Petróleo & Gas y Diversos**  
Alvaro Adrianzen  
(511) 625 9500  
aadrianzen@inteligogroup.com